

## 「活躍する地域の代協」

都道府県会議事録

第48回



## 総会のもよう

セミナーの開催に先立ち挨拶した佐藤聖会長は「今後は代理店も一つの企業として発展していくかなければなりません。業務の効率化や生産性を高めていくためにはDXやAIを導入し、かつ顧客本位の業務運営を徹底して行っていくことが大切になってきます。現在私達代理店はISOや内務監査など、さまざまなものに取り組んでいますがまだまだ企業としては成り立っていないと思います。講師の野元様は13年

**健全な財政基盤  
熱が伝**

10年先はおろか5年先の見通せない不透明な環境の中で、保険代理店の将来ビジョンをどう描くのか、どんな時代になつて、もお客様から必要となる存在として事業を継続していくために必要なことは何なのか、皆様と一緒に考えたいと思う

今回のセミナーが代協会員の皆様の明日への一歩につながれば幸いだ」と述べました。

本年度はコロナウイルス感染拡大の影響がまだあっており、Web環境を整えつつオンライン会議システムを駆使して活動してまいりました。ただ後半はコロナウイルスが5類に分類されたこともあり、リテアルで活動

り、2022年度は北海道代協の会員数はますます減少傾向となりました。今年度は予算PPTを立ち上げて予算の適正化に向け各支部長の皆様にも、ご協力いただきました。が会員減少もあり予算適正化に苦労した年でした。健全な財政基盤の確保と、情報と熱が伝わる組織作りが今後の課題です。ですので継続して適正化に向けて協力をお願ひします。

目標を見事に達成し、「まつさい探検隊」の各年連続の三冠王を獲得したことです。特に「まつさい探検隊」は全国1位に輝きました。各委員長、そして会員の皆様のご協力を改めて感謝と御礼を申し上げます。

益の確保と情報と  
伝わる組織作りが今後の課題

にわたり日本代理協会に在籍していただき私達代理のことと熟知されいでのゼミナールを参考にして10年後生き残れる代理店に会員で成長していくまじょう」と述べました。講演で野元氏は「急速に進化するDXによって社会はどう変化するか」をテーマに、これまでの時代へと大きな転機を迎えようとしている

るよつとなりました。

この3年間で北海道代理も会員の皆様もデジタル活用が進み、会議や保険契約においてもWebで行う時代になり、コロナウイルスがデジタル化を早めたといえるでしょう。北海道代理の今年一番の特筆すべきこととして、「会員増強」「コラボサ