



(損保版)

第1~4月曜日発行
発行所 新日本保険新聞社
大阪市西区靱本町1丁目5-15
(郵便番号550-0004)
電話 (06) 6225-0550 (代表)
FAX (06) 6225-0551 (専用)
購読料 1か月2200円
(消費税、送料込み)

©新日本保険新聞社 2021

Shinnihon Insurance Web
www.shinnihon-ins.co.jp
購読者専用バックナンバー
閲覧パスワード
Beyond
2022年2月7日 AMまで
※偶数月の第一日曜日正午ごとに変更

「代理店経営未来塾」を開講

経営に役立つ6分野で構成

日本代協



セッションのようす

「代理店経営未来塾」(オンライン型)を12月13日(金)に開講した。代理店経営者向けの支援コンテンツとして2019年7月から同代協事務局内に設置した代理店経営サポートデスク(粕谷智相談室長)に電話・メールで寄せられた全セッションの約200件の経営相談内容を分析した結果、未来あるいは、人材教育事業などを

日本代協(金子智明会長)では、かねてより検討中であった「代理店経営」の結果、未来あるいは、人材教育事業などを

展開する株式会社レシネ スバンクグループ(浜口隆則代表)の協力を得て、同社独自の経営論である「経営の12分野」をベースに代理店経営に役立つ6分野(①理念とミッション、②顧客から選ばれ続ける脱属人経営、③生き残りのブランド戦略、④チームパフォーマンスの最大化、⑤未来に向けた強い組織作り、⑥情報共有と経営の見える化)を抽出したオリジナルな内容で構成されている。第1期は17会員が参加。第一セッションでは「理念とミッション」に

ついてレシネスバンク社の滝澤清隆取締役が駆けなアンボでテーマガイドを行い、参加者の考え方をシェアするなど双方方向での講座となった。2時間のセッションだったが、「参加者の満足度は高く、代理店の事業承継が重要課題となる中で後継者の人財育成に寄与するはず(野元敏昭日本代協専務理事)」との運営側の感想も示された。

未来塾第1期は、オンラインで2022年5月まで毎月開催され、次年度以後も2期、3期の開催を予定している。