

2019年度 第4回組織委員会 議事録

【日 時】2020年1月16日(木) 13:00 ~ 17:20

【会 場】日本代協 事務局

【出席者】中島委員長、高下・辻本・辻森 副委員長

北海道	細川	北東北	小林	南東北	山口	上信越	星野
東関東	-	南関東	(高下)	東京	藤山	東海	生川
北陸	松岡	近畿	堂坂	阪神	(辻本)	東中国	横田
西中国	広藤	四国	三好	九州北	(辻森)	九州南	伊尻

横山副会長、小見常務、山本企画推進部長

(計 19 名)

【欠席者】秋葉委員

【進行役】副委員長 【議事録】事務局

議 事

委員会の要旨(確認・共有したこと)

1、仲間づくり推進 (正会員増強運動) 好取組の各事例の発表、確認

【好取組事例】兵庫県代協「保険会社社員向けの代理店賠償セミナー」の開催

大阪代協で取組んでいる「保険会社社員向けの代理店賠償セミナー」の開催を兵庫県代協でも各社で開催。仲間づくり活動で確実に結果が出ている。

入会数ですばらし成果をあげている兵庫県代協の成功事例は各代協で共有したい。

【好取組事例】京都代協 組織全員で仲間づくりを取組む。

組織率 80.3%の京都代協は組織全員で仲間づくりに取組んでいる。理事会にて理事メンバーが仲間づくりの意識の共有と、論議を常に行っている。ポイントは年初に先ず退会数の予測を明確に立て、それ以上の入会目標を設定している。また、オープンセミナーにて非会員の動員、会員間・保険会社での会員紹介などの活動で、組織委員長が中心となり会員同士が連携を取りながら仲間づくりを推進している。

【好取組事例】島根県代協 独自作成した「代理店賠償ミニセミナー資料(PPT)」

島根県代協組織委員長が企画委員会で作成した「代理店賠償ミニセミナー資料(PPT)」のQRコードを未加入会員宛てに郵送し、仲間づくりに成功。

【好取組事例】東京代協 セミナーでの運営計画の進捗管理

セミナー開催において、テーマの選別、動員計画を立て実行。繰り返し計画を常に確認していくことで大きな成果をあげている。

2、全国一斉「代協仲間づくり推進入会 Active キャンペーン」実施

期間も含め2つの趣旨のあるダブルキャンペーンであり、2点の入賞基準があるため、その2項目達成(賞金授与)を目指してほしい。

年間の入会目標を達成させる。 ~ 2020年2月29日〆切り

現在のマイナスを消滅させる。 ~ 2020年3月31日〆切り

一番大切なことは組織運営を維持する事。代協会長・理事の皆さんと状況の共有を行い結果につなげてほしい。

3、情報と熱が伝わる組織作りの推進(グループディスカッション実施)

東京代協では組織活性化のために、支部長が組織委員を兼任。今後、兼任する代協が増えていく見込み。

非会員動員・保険会社動員のオープンセミナーが定着しだしている。

組織活性化のために支部活動を活性化する事で代協活動が充実する。

4、新入会員オリエンテーション 2020 年版が作成された。(日本代協書庫に登載済み)

5、日本代協アカデミーの活用

組織委員会の中でアカデミーの実務を理解仕合い、仲間づくりにつなげることを論議。

東京ブロック委員より、自社でアカデミーを組織的に取り組んだ実務的な内容が発表された。利用、実践すれば、素晴らしいツールであることが理解できるとの発表。

中島組織委員長より、自社で教育している場合、教育スケジュールから教育教材の準備作成、未受講の受講管理と、教育管理責任者は相当な時間を掛けている。費用対効果を見てもアカデミーを導入することで、投資効果があるものであり教育責任者としての責務も必ず果たせるとのコメント。

6、代理店賠償関連情報

・Chubb 損害保険/黒田損害調査部長が日本代協担当の統括部長となり、後任に早坂部長(MS 社 損害調査部出身)が就任された。黒田部長の代理店賠償セミナーの可能回数も多くなることが見込める。全国の都道府県にて年に1回はセミナーを開催してほしい。

1. 中島委員長 挨拶

「本日は、大変お疲れ様です。大手損保を中心として代理店の統合がさらに加速している。待たなしの状況であり、大きな変革が動こうとしている。代理店、会員にとっては組織を拡大させること、スタッフを増員していくことが求められる。正に、計画と戦略が必要な時代である」との挨拶があった。

2.横山 副会長 挨拶

「おめでとうございます。昨年5月より令和の時代に入り、消費税の増税やイラン等の外交上の問題があり、また災害の多い年でもありました。今年は変化のある年、子年になりました。業界の潮流もあり環境の激変をしっかりとらえ、学んでいくことが必要である。代協単位で入会ゼロはあり得ません。最後まで気を抜かず頑張りましょう。」との挨拶があった。

【審議事項】

1. 正会員増強運動の推進

大手社を中心とした大型の合併・統合が急速に進められている現状の中、合併・統合による退会を見越した増強活動の徹底等が共有された。賠償セミナーや日本代協アカデミーを活用した代協の魅力づくり等により組織作りを進め、退会防止に努めていくことが重要である。

2. 都道府県代協ごとの好取り組みの共有

1. グループディスカッションを実施した後の参加者からの取り組み報告

グループディスカッションでの論議も含め、組織委員としての日常活動についての活発な論議がされた。その中で下記の好取組内容の発表があった。

事例報告は上記の通り。

< 神奈川県代協 >

3/2 関東財務局課長を招いてのセミナーを開催予定

収容が100名前後の会場では席が足りなくなってしまうほどではとの意見が出るほどの、最も興味のあるテーマでの開催が予定されている。保険会社・非会員の動員から仲間づくりにつなげていきたいと意向。趣旨を更に広げてほしいとの意見もでた。

3/20 神奈川県3支部主催による、MS 社横浜支店で MS 社の社員、代理店を主体としたセミナーを開催予定

(3項目セミナー内容 = 企業開拓・関東財務局ヒアリング内容・代理店賠償)

< 福岡県代協 >

1/24 新春セミナーにてオープンセミナー200名定員で満席御礼

- ・県警によるサイバーセミナー
- ・週刊ダイヤモンド藤田記者保険特集セミナー
- ・代協オリエンテーションを開催

以上

< 次回(第一回)組織委員会 = 開催日 >

2020年4月3日(金) 午後1時00分 ~ 午後5時00分