

# 日本代協 ニュース

< 発行者 > 一般社団法人 日本損害保険代理業協会 会長 金子智明  
 東京都千代田区有楽町 1-12-1-321 TEL 03(3201)2745  
 日本代協ホームページ(URL) <https://www.nihondaikyo.or.jp>

INDEPENDENT INSURANCE  
 AGENTS OF JAPAN INC.



## < 第9回 コンベンション開催しました > 時代の変化に対応し持続可能な代理店経営を考える

11月1日(金)～11月2日(土) 第9回日本代協コンベンションを開催しました。参加いただいた皆さまのおかげで盛会裏に終えることができました。ありがとうございました。来年は節目の10回目となりますので、これまでの総括を含め、新たな気付きの場となるよう企画を進める予定です。どうぞよろしくお願いいたします。

### 来年度開催予定

\*日時:2020年11月6日(金)～7日(土)

\*場所:東京・お台場

## < 「代理店経営相談コーナー」稼働中! > ～ 代協会員専用! お気軽にお電話下さい～

本年度より設置しました「代理店経営サポートデスク」では、会員の皆さまの経営支援を目的とした各種支援策の企画開発やツール等の作りこみを行っています。

併せて、毎週水曜日は、会員の皆さまが直接電話で経営上の悩みを相談できる「代理店経営相談コーナー」を開設していますので、お気軽にお電話下さい。内容は以下の通りです。

### \*「経営相談コーナー」の開設日は?

毎週水曜日 10時～16時まで(メール相談は常時受付中)  
 日本代協事務局に相談専門要員を配置  
 皆さまからの相談には、代理店経営相談室長の粕谷 智が対応いたします。(Profile 参照)

### \*誰でも相談できるの?

代協会員専用! です。代理店の経営課題や直面する悩みを一緒に考えていきます。必要があれば専門機関につなぐ等の対応を行い、解決策をサポートいたします。  
 相談料無料(電話代は必要)の会員向けサービスです。  
 不在時は折り返しご連絡いたします。

### \*主な相談内容は? (以下の様なご相談を受けています)

|            |              |
|------------|--------------|
| 体制整備の取り組み  | 内部監査態勢の充実策   |
| お客様との接点強化策 | 社員採用後の育成方法   |
| 社員の労務関係    | 事業継続の留意点     |
| 事業承継・代理店合併 | 専門士業との連携     |
| 自社開催セミナー   | セミナー講師紹介依頼 他 |

### ご相談は電話でもメールでも! まずはお気軽にお電話を!

< 専用電話 > 03-6268-0788 (水曜 10～16時)

< 専用メールアドレス > [agsupport@nihondaikyo.or.jp](mailto:agsupport@nihondaikyo.or.jp)



代理店経営相談室長 Profile

粕谷 智(かすや さとし)

1957年1月 東京生まれ

国内損保会社にて代理店経営相談部長(実務・企画)を10年経験

19年5月～日本代協アドバイザー

## < コンサルティングコース受講者募集開始 > ～ 受付期間:2019.12/1～2020.2/14～

2020年4月開講の損保大学課程コンサルティングコースの受講申し込みが12月1日より開始されます。未受講の募集人の方に広くご案内をお願いします。なお、募集ツールは10月11日着で各代協宛に送付済みです。

### 受講申込受付期間

< 2019年12月1日～2020年2月14日まで >

## < 損害保険トータルプランナー認定授与式 > ～ 12月東京にて開催～

\*本年度の認定授与式は12月6日(金)15時から東京・内幸町のイノホールにて開催されます。参加対象の新規認定トータルプランナーに対しては8月末データに基づき、損保協会から案内がありますが、先着順の受付となる見込みです。参加希望の方は早めにお申し込み下さい。  
 (金融庁保険課長、損保協会長、日本代協会長他出席)  
 【特別記念セミナー】

講師:吉田和央先生(森・濱田松本法律事務所)

テーマ:「顧客本位の業務運営関連」(仮題)

## < 関東財務局被災地代理店ヒアリング > ～ 被災状況や代理店の対応状況を聞き取り～

\*台風15号の被害を受け、関東財務局から「被災地代理店を訪問し、被災状況や対応状況を確認したい」との依頼がありました。千葉県代協のご尽力で被災契約者を多く担当している3会員を紹介いただき、10月8日～9日に財務局担当課長、同調査官他の方々が現地に出向き、会員代理店様より直接話を聞いていただきました。

\*金融庁の方針である「現場の声を聴く」対話の姿勢そのものであり、今後もこうした機会を捉えて「地域における代理店の価値や苦労」を伝える努力を続けてまいります。