

# 日本代協 ニュース

INDEPENDENT INSURANCE

AGENT OF JAPAN INC.

<発行者> 一般社団法人 日本損害保険代理業協会 会長 岡部繁樹 東京都千代田区有楽町 1-12-1-321 TEL 03(3201)2745  
日本代協ホームページ(URL)http://www.nihondaikyo.or.jp

## 平成 25 年度臨時総会/全国会長懇談会開催 ~3月7日(金) 於:東京・損保会館 ~

日本代協は、3月7日(金)に臨時総会を東京・千代田区の損保会館で開催いたしました。

総会では、議案として「第1号議案 平成26年度(第51期)事業計画案承認の件」「第2号議案 平成26年度(第51期)正会員会費額案承認の件」「第3号議案 平成26年度(第51期)収支予算案承認の件」等の4議案が諮られ、全議案とも全会一致で承認されました。

同日、午後からは「平成26年度政治連盟代議員会」に引き続き、「全国会長懇談会」が開催されました。

その中で、今年度の事業推進に関し、下記代協会長から好取組事例の発表がありました。

<会員増強> 香川・石川 / <国民年金基金> 大阪  
<コンサルティングコース> 宮城・東京・秋田・愛知・島根・熊本  
<3冠目指した取り組み> 福岡

日本代協では、この発表内容をまとめた「好取組事例のポイント」を作成し、書庫にも掲載しました。中でも、「3冠」を目指して大きな力を発揮した、福岡県代協の下記の取り組みは会員全体の意識づけと明確な役割分担が奏功した、具体的な実行策もあり、大変参考になるものでした。

### <福岡県代協の実践策>

代協オリジナルチラシを作成し、会員に徹底情宣し、会員増強・年金基金・コンサル受講勧奨を同時展開していった。

コンサルティングコースは、教育委員が常に進捗状況を集約し、TEL・メール発信を継続実施した。

会員増強では、V10達成の旗の下、報奨金制度を設けて取り組んだ。また、年金基金は、理事長の号令の下、個々の候補先を明確にした上でローラー作戦を実施した。

また、同日、日本代協理事会が開催され、下記事項が報告・審議されました。概要は次のとおりです。

#### 【主な報告事項】

(1) 正会員増強運動2月末状況ならびに2月入会キャンペーン結果

・山口組織委員長より、増強運動ならびに入会キャンペーンの結果が報告され、目標12000店必達に向けた強力な取り組みについて改めて要請があった。

(2) 国民年金基金新規加入員獲得状況

・同組織委員長より、H25年度の加入員獲得状況が報告

され、目標120件達成に向けた強力な取り組みについて改めて要請があった。

(3) 損害保険大学課程

コンサルティングコース受講申込結果  
損害保険プランナーへの移行状況

・道家教育委員長より、コンサルティングコースの受講申込み者が803名となり、自主目標の802名を達成したことの報告があった。併せて各代協の熱い取り組みに対し、感謝の念が表された。また、認定保険代理士の損害保険プランナーへの移行状況が報告され、もれのない移行と6月以降のトータルプランナーへの移行申請について協力支援の要請があった。

(4) 活力研実施報告

・事務局より、2月27日に活力研を開催し、金融審保険W・G報告を踏まえた「保険募集・販売ルールの変革への対応」について、栗山アドバイザーから基調提言をいただいた後に、意見交換を実施したことが報告された。

また、これまで論議してきた募集・販売制度等に関する論点を再確認し、今後も特別会員が参加できる環境を整えながら対話を続けていくことが報告された。

### 金融庁発令「保険募集に係る再委託の禁止」 ~いわゆる“委託型募集人”の適正化について(その2)~

各保険会社は、代理店使用人の適正化に係わる実態調査を4月から開始します。全代理店は、2月末時点の調査票に基づき、5月30日を期限として調査、回答を行う必要があります。なお、調査手順は概略以下の通りです。

#### 実態面の確認:

全募集人について「教育・管理・指導」の実態面を確認する(雇用されていても教育・管理・指導が適切に実施されていないと使用人としては不適となる)

代理店の事務所に勤務しているか確認する

保険代理店の指揮監督・命令のもとで保険募集を行っているか確認する。

#### 契約形態の確認:

雇用・派遣・出向・それ以外・役員の実態を確認する

(上記の確認に際しては、それぞれの確認方法が明示される)

#### 移行策の検討:

使用人として不適と判断された場合は、平成26年12月

30 日を目途に、雇用等の形態への移行を完了させる。

(最終期限は平成 27 年 3 月 31 日)移行策の有力な選択肢の一つとなる三者間契約スキームについては、採用する会社においては概要が明示される見込みとなっています。

いずれにしても、各保険会社から発信される情報に基づいた冷静な対応をお願いいたします。

### 全国一斉「代協正会員入会キャンペーン」結果 ～ 全国 47 代協で +105 店増強 ～

皆様のご協力の下、2 月単月の入会キャンペーンが終了いたしました。会長、役員、組織委員の皆様、連れてき隊の方、事務局の方、会員の方々のご努力、各保険会社の皆様のご支援に対しまして、厚く御礼申し上げます。

全国計では増強 101 店(12 月～1 月 4 店+2 月入会 129 店 - 2 月退会 24 店)と、目標の 423 店に対する達成率 23.9%という残念な結果に終わりましたが、その中で 6 代協が目標を達成されました。本当におめでとございます。

入会キャンペーン目標達成代協 = 6 代協

青森・石川・福井・香川・高知・福岡

この勢いを最後まで継続いただき、年間目標を達成しましょう。会員増強に当たっては、代理店賠償が大きな武器になります。多様な情報の存在も大きなメリットです。非会員の方々に漏れなく代協の素晴らしさをご理解いただけるよう、代協の活動をアピールしていきましょう。

(2/28 現在: 2 月単月全国計会員増強)増強 +105 店・現会員数は 11,479 店) 年度末 12000 店を達成しよう。

### 損害保険大学課程コカレティング コース 受講申込み結果～2 月 21 日の最終状況～

申し込み終了間際のもの凄い追いあげが実り、3 月 6 日の最終入金確認の結果、802 名の自主目標を上回る 803 名の申込みをいただき、受講申込者が確定しました。(代協会員 485 名・非会員 278 名・保険会社社員 60 名 = 803 名)

強力なお取組みをいただいた関係者の皆さまに深く感謝を申し上げます。本当にありがとうございました。

### 国民年金基金新規加入員獲得状況 ～ 加入するのはいつ? 今ですネ～

全国で 120 件の目標に対し、年度累計成約数 58 件、残り 62 件という厳しい状況ですが、駆け込み需要も予想されますので、できない数字ではありません。財政再計算の結果、平成 26 年 4 月 1 日からの加入者は、運用利率が 1.75% 1.50%と変更となります。加入するなら今がチャンスです。今ですネ。3 月 7 日には既加入者の方に郵送にて増口のお奨めもご案内しています。1.75%の利率を享受できるのは 3 月 31 日の申込みまで! 目標未達成の代協・ブロックは最後の追い込みをお願いします。

< 3/18 現在の目標達成状況 >

- 目標達成代協 = 京都・大阪・熊本・和歌山・福岡  
富山・東京・奈良・滋賀・岐阜
- 目標達成ブロック = 阪神 B / 東京 B / 近畿 B

### 第 34 次 PIAS 米国研修、参加者募集中 ～ 6 月 19 日(木)から 6 月 27 日(金)の 9 日間～

毎年ご好評いただいております PIAS 米国研修は、本年度もブローカー・専業代理店訪問等を組み込んだ充実したカリキュラムにて下記の通り実施いたします。皆様の今後の代理店経営に必ず役に立つ研修ですので、次代を担う若手の方を中心に、多くの方々のご参加をお待ちしております。

研修テーマ:

米国の損害保険市場および損害保険募集の現状  
専属・専業代理店の経営、業務実態

保険代理店のマーケティング

ブローカー & 代理店訪問、視察 ほか

研修期間 : 平成 26 年 6 月 19 日(木)から 9 日間

研修旅行費用 : 28.3 万円+IE A 研修費用 900US\$

(エコクラス、研修費・宿泊代込。1 人部屋 10 万円追加)

募集締切 : 平成 26 年 4 月 25 日(金)

主な変更点: オプショナルツアーがメキシコ国境超えに変更となりました。(昨年度はラスベガス・ツアー)

【お問い合わせ/申込み】日本代協事務局(申込み = FAX)

【取扱い旅行代理店】ケイライントラベル株式会社

( 詳細は日本代協ホームページ <http://www.nihondaikyo.or.jp>)

### < 日本代協事務局からのお知らせ > ～ 代協事務局職員研修・講演会・人事異動など～

【代協事務局の職員研修の実施】

下記の通りの日程で同研修会が開催されます。参加予定の方はご確認ください。

日時: 平成 26 年 7 月 18 日(金) 10 時～17 時

場所: 東京・御茶ノ水「損保会館」502 号室

【その他のご案内】

3 月 24 日(月)午後 1 時～ 震災関連講演会開催(済)

「東日本大震災の教訓と日本の未来」< 於 > 損保会館

< 講師 > 宮城県代協副会長 小林 良昭 氏 他 5 名

日本代協・野村総研共著 / 代理店向け BCP 手引書

「私たち損害保険代理店の事業継続計画」発刊

お申し込みは日本代協事務局まで (1 冊 1,365 円)

日本代協事務局職員異動(平成 26 年 4 月 1 日付け)

稲田特命部長の後任として、土師(ハゼ)特命部長が就

任いたします。どうぞよろしく申し上げます。