

3団体共催「地震保険セミナー」

損保協会南関東支部
東京代協
マンション管理業協会

損保協会南関東支部と東京代協、一般社団法人マンション管理業協会の3団体共催による地震保険セミナーが2月17日、東京千代田区の損保会館で開かれた。当日は、損保協会業務企画部の流友之フループリーターが「地震リスクと地震保険について」をテーマに、次いでマンション管理業協会の山田宏至技術センター長が「マンションの被災事例について」をテーマに、あいおいニッセイ同和損保火災傷害保険部の河野智志課長補佐が「マンション共用部分の地震保険について」をテーマにそれぞれ講演した。



セミナーのようす

加入促進に代理店の力が不可欠

開始に先立ち、損保協会南関東支部の横尾修一事務局長が主催者を代表



損保協会・横尾事務局長



東京代協・磯会長

「東京都内での火災保険の契約件数は約250万件。そして、東京での火災保険への地震保険の付帯率が56・8%であることを考えると、約108万件が火災保険に地震保険を付帯していないことになる。ぜひ、保険代理店の皆さんにはこうした世帯に地震保険の加入を促してもらいたい」と呼びかけた。

「地震も発生確率は低いが必要があると指摘。地震も発生確率は低いが必要があると指摘。地震も発生確率は低いが必要があると指摘。地震も発生確率は低いが必要があると指摘。」

「地震も発生確率は低いが必要があると指摘。地震も発生確率は低いが必要があると指摘。地震も発生確率は低いが必要があると指摘。地震も発生確率は低いが必要があると指摘。」

「地震も発生確率は低いが必要があると指摘。地震も発生確率は低いが必要があると指摘。地震も発生確率は低いが必要があると指摘。地震も発生確率は低いが必要があると指摘。」

「地震も発生確率は低いが必要があると指摘。地震も発生確率は低いが必要があると指摘。地震も発生確率は低いが必要があると指摘。地震も発生確率は低いが必要があると指摘。」

「地震も発生確率は低いが必要があると指摘。地震も発生確率は低いが必要があると指摘。地震も発生確率は低いが必要があると指摘。地震も発生確率は低いが必要があると指摘。」

「地震も発生確率は低いが必要があると指摘。地震も発生確率は低いが必要があると指摘。地震も発生確率は低いが必要があると指摘。地震も発生確率は低いが必要があると指摘。」

「地震も発生確率は低いが必要があると指摘。地震も発生確率は低いが必要があると指摘。地震も発生確率は低いが必要があると指摘。地震も発生確率は低いが必要があると指摘。」



約90名が参加(京都で開催)

日本代協近畿ブロック協議会(大谷和之会長)は2月17日午後3時半から、京都市下京区のキャビンパラス京都で、公開セミナー「反社会的勢力への対応」を開催した。

最初に辻本完治日本代協相談役(京都代協顧問)および大谷会長(滋賀県代協会長)がセミナー趣旨などについて冒頭挨拶を行った。

講演は滋賀県警組織犯罪対策課暴力団対策指導官羽田賢一氏が行った。同氏はまず暴力団組織、主な抗争や事件、資金源の流れなどを話した。重要事項となる暴力団員等からの不当要求時の対応ポイントとして、

反社会的勢力への対応

日本代協近畿ブロック公開セミナー

公開セミナー

「①相手指定する場所には行かない②必ず複数で対応する。相手に告げやめを掛けた。③毅然とした態度で対応し、判断に迷う場

「①相手指定する場所には行かない②必ず複数で対応する。相手に告げやめを掛けた。③毅然とした態度で対応し、判断に迷う場

「①相手指定する場所には行かない②必ず複数で対応する。相手に告げやめを掛けた。③毅然とした態度で対応し、判断に迷う場

「①相手指定する場所には行かない②必ず複数で対応する。相手に告げやめを掛けた。③毅然とした態度で対応し、判断に迷う場

「①相手指定する場所には行かない②必ず複数で対応する。相手に告げやめを掛けた。③毅然とした態度で対応し、判断に迷う場

「①相手指定する場所には行かない②必ず複数で対応する。相手に告げやめを掛けた。③毅然とした態度で対応し、判断に迷う場

「①相手指定する場所には行かない②必ず複数で対応する。相手に告げやめを掛けた。③毅然とした態度で対応し、判断に迷う場

「改めて強調した。こうした地震への備えを消費者に伝える担い手は、地域で活動する保険代理店が最適だとし、

「改めて強調した。こうした地震への備えを消費者に伝える担い手は、地域で活動する保険代理店が最適だとし、

「改めて強調した。こうした地震への備えを消費者に伝える担い手は、地域で活動する保険代理店が最適だとし、

「改めて強調した。こうした地震への備えを消費者に伝える担い手は、地域で活動する保険代理店が最適だとし、

「改めて強調した。こうした地震への備えを消費者に伝える担い手は、地域で活動する保険代理店が最適だとし、