

コンサルコース受講者達成率全国4位

兵庫県代協が第8期総会開く

兵庫県代協（鈴木美子会長）は5月28日午後2時半から神戸市中央の兵庫県民会館で、第2期定時社員総会を開催。鈴木会長が「いよいよ来年改選三議法が施行され

度事業報告、収支決算報告、栗山泰史氏の「改正保険業法の全体像…これから何が始まるのか」。

用意するのかお客様に寄り添つて必要とするものを提供できる地域の代理店の役割は専属でも十分やつていける」と述べた。さらに比較販売を行なう専門代理店について

来年改正業法が施行されます。本日は栗山氏をさしき改正業法に関する話を聞いていただきます。ぜひ勉強していく所存です」と挨拶。

員（2年度末）損害保険業法改正の背景の一大学課程「コンサルティングコース」の受講が目標20名に対し、44名の申込みがあり、達成率20%で全国4位となつた。

一つとして「比較販売について消費者のニーズ、利便性が高まっている中、消費者保護の観点から比較販売に対し規制を設けた」と述べた。また、

は「マーケティングや保険商品、自社の強みなどを考慮し、しっかりととした経営戦略をたて、段階的に進めながら将来的には取り扱う全商品を比較



挨拶する鈴木会



講演する栗山氏

会員増強など三冠を達成 奈良県代協が27年度総会開催

奈良県代協(平尾武、会長)は6月5日午後時半から奈良市の東京上町動奈良支店2階会室で平成27年度定時総を開催した。

で、26年度は、会員数が目標を1店上回る1,34店に、国民年金基金新規加入者数（2名）と、損保会保険大学課程コンサルティングコースの受講者数（目標7名以上で10名）協の活動報告を行った。ちなみに、日本代協畿ブロックの京都滋賀、奈良の3代協はいずれも三冠を達成しており、ブロック全体で三冠を達成

展していくよ」と述べた。



挨拶する平尾会長

受講)が目標を達成し、三冠を達成したことを報告。「保険代理店は公共性の高い地域活動をしています。地域のリスクマネージャー、地域密着のプロ代理店として活動していくことが大切」と述べ

したのは同プロックが全
国唯一である。

来賓として、財務省近
畿財務局奈良財務事務所
理財課長・松井晴彦氏、
損保協会近畿支部奈良損
保会会长・斎木仁氏が挨
拶。斎木氏は「お客様と

セミナーでは、日本協同組合アーバイザー、丸紅セーフネット株常勤監査役の栗山泰史氏が、「保険業法改正の全体像 これから何が始まるのか」をテーマに講演した。

の信頼構築と収入安定のために募集体制の形成に取り組み、経営基盤の構築と充実を図り、保険会社と連携しながらともに発

わるものではないので、
「歩き先んじて代理店
経営をすることが大事」
と結んだ。

図していると説明。専属
代理店の価値と強みにつ
いて「寺尾の流れ」を